

Lebenslauf



Frank Poppe

Dipl.-Ing. Maschinenbau (FH)

Hofkamp 33
42103 Wuppertal

* 11. Februar 1966, Wuppertal

verheiratet

+49 (0)160 - 966 867 41
poppefrank51@gmail.com

Auf einen Blick

- International erfahrener **Vertriebsprofi** und **Projektleiter**.
- **Strategisch versierte und interkulturell geprägte Führungspersönlichkeit** mit über 30 Jahren Erfahrung im internationalen Anlagenbau
- Hervorragende Expertise in der **Entwicklung und Umsetzung nachhaltiger Vertriebsstrategien**, Umsatzsteigerung sowie in der Führung und Motivation internationaler Teams
- Expertise in **Geschäftsmodellentwicklung** und strategischer Projektleitung
- Umsatzverantwortung bis **55 Mio. €**, Führung von bis zu **40** Mitarbeitern
- Kommunikativer „Macher“ mit ziel- und **ergebnisorientierter Vorgehensweise**
- Kooperativer Motivator durch **Hands-on-Mentalität** sowie Konflikt-/Kritikfähigkeit

Frank Poppe

+49 (0)160 - 966 86 741 · poppefrank51@gmail.com

Berufserfahrung

08/2020 – heute

BerlinerLuft. Technik GmbH, Berlin | www.berlinerluft.de

Hersteller von Produkten der Klima- und Lüftungstechnik

Umsatz ca. 120 Mio. € | 970 MA

Vertriebsleiter Lüftungskomponenten, Industrieventilatoren und Prozeßlufttechnik

- Entwicklung und Umsetzung strategischer Vertriebspläne für Deutschland und BeNeLux
- Umsatzsteigerung um 30% durch Reaktivierung von Großkunden und strukturierte Angebotsverfolgung
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Herstellerverband und Konferenzen

Berichtslinie: Geschäftsführung

Personal: Aufbau und Leitung eines Vertriebsteams (40 MA inkl. 1 FK)

Verantwortung: Umsatz bis 55 Mio. €

Wechselmotivation: zurück zu Perspektiven als Führungskraft im internationalen Umfeld, bei dem ich meine langjährige Erfahrung und Netzwerk einbringen kann.

02/2020 – 07/2020

LTG Aktiengesellschaft, Stuttgart | www.ltg.de

Hersteller von lufttechnischen Produkten für die Raum- und Prozessluft

Umsatz ca. 30 Mio. € | 160 MA

Head of International Sales

- Aktive Geschäftsentwicklung weltweit und Erschließung neuer Märkte
- Koordination und Aufbau des internationalen Händlernetzwerks
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Konferenzen weltweit

Berichtslinie: CEO

Verantwortung: Umsatz bis 10 Mio. €

Wechselmotivation: Reagieren auf die durch die Covid-Pandemie eingeschränkten internationalen Aktivitäten.

04/2015 – 01/2020

Systemair GmbH, Boxberg | www.systemair.de

Hersteller von Ventilatoren, Lüftungsgeräte und Kälteanlagen | Umsatz ca. 100 Mio. € | 360 MA. Größte Niederlassung der börsennotierten schwedischen Systemair Gruppe.

Director MRT – Metro-Rail-Tunnel Ventilation

- Globale Markterschließung und Umsatzsteigerung von 20% jährlich
- Strategische Entwicklung neuer Geschäftsfelder und Zertifizierungen
- Präsentation auf internationalen Plattformen zur Steigerung der Marktpräsenz

Berichtslinie: Geschäftsführer

Personal: Aufbau und Leitung eines internationalen Teams (15 MA inkl. 1 FK)

Verantwortung: Umsatz bis 20 Mio. €

Wechselmotivation: hin zu neuen Perspektiven als Bereichsleiter bei einem wachstumsorientierten Global Player, bei dem ich meine langjährige Erfahrung und Netzwerk einbringen kann.

05/2013 – 04/2015

Airwell Deutschland GmbH, Frankfurt | www.airwell.de

Hersteller von Kältemaschinen und Raumklimageräten

Geschäftsführer

- Aktive Geschäftsentwicklung der Vertriebsniederlassung (B2B) für die DACH-Region
- Grundlegender Neuaufbau nach Restrukturierungsmaßnahmen in 2013
- Analyse der Vertriebsstrukturen und Organisationsprozesse sowie anschließende Konzeption und Umsetzung von Verbesserungspotentialen

Frank Poppe

+49 (0)160 - 966 86 741 · poppefrank51@gmail.com

- Akquisition und Pflege von Kundenbeziehungen sowie Koordination externer Dienstleister
- Betreuung der Key Accounts
- Repräsentation des Unternehmens, inkl. Wiederaufbau der Reputation nach Restrukturierung
- Personalauswahl, -entwicklung und -motivation

Berichtslinie: CEO der französischen Muttergesellschaft

Personal: Führung von 23 MA

Verantwortung: P&L | Umsatz ca. 20 Mio. €

03/2012 - 04/2013

DREHTAINER GmbH, Valluhn | www.drehtainer.de

Hersteller von Containern für Rüstungs-/Nuklearindustrie | Umsatz ca. 15 Mio. € | 65 MA

Vertriebsleiter

- Entwicklung eines konkreten Geschäftsplans zur Geschäftsentwicklung verschiedener Zielmärkte
- Konzeption von Vertriebsstrategien auf Basis von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Aufbau eines strukturierten Vertriebes
- Verhandlung und Abschluss von Rahmenverträgen
- Neukundenakquisition, Betreuung der Key Accounts sowie Repräsentation des Unternehmens
- Auswahl, Entwicklung und Motivation des Vertriebsteams

Berichtslinie: geschäftsführenden Gesellschafter

Personal: Führung von 3 MA

Verantwortung: Umsatz bis 15 Mio. €

10/2002 - 11/2011

TROX GmbH, Neukirchen-Vluyn | www.trox.de

Komponentenhersteller für Lüftungs- und Klimaanlage | Umsatz ca. 450 Mio. € | 3.300 MA

Area Manager (10/2010 - 11/2011)

- Aktive Geschäftsentwicklung in Nordeuropa, der russischen Föderation und Indien
- Temporäre Geschäftsführung der dänischen Niederlassung während der Restrukturierungsphase hin zu einem aktiven Vertrieb
- Durchführung und Analyse einer Machbarkeitsstudie über den Produktionsaufbau in Indien
- Optimierung von Vertriebsstrategien, -strukturen und -prozessen in den Tochtergesellschaften
- Unterstützung und Ausbau der Export Aktivitäten sowie Betreuung internationaler Projekte

Berichtslinie: Leiter International Business

Verantwortung: Budget ca. 5 Mio. €

Referent Sonderprojekte (03/2009 - 09/2010)

- Teilnahme an Due Diligence / Bewertung potentieller Geschäftsentwicklung von M&A-Projekten
- Betreuung der Niederlassung in Indien

Direktor TROX Indien (01/2007 - 02/2009)

- Alleinverantwortliche Gründung und Aufbau der Tochtergesellschaft mit Umsatz von 1 Mio. € im ersten Geschäftsjahr
- Rekrutierung von Mitarbeitern und Verantwortung für Budgetierung, Forecasts und Reporting
- Überwachung und Entwicklung des Marketings und Branding der Marke TROX

Berichtslinie: CFO

Personal: Führung von 10 MA

Verantwortung: P&L

Frank Poppe

+49 (0)160 - 966 86 741 · poppefrank51@gmail.com

Vertriebsdirektor TROX China (04/2004 - 12/2006)

Berichtslinie: CEO

Personal: Führung von 20 MA

Verantwortung: Budget 6 Mio. € | Führung von 20 Mitarbeitern | Bericht an den CEO

Leiter Sonderprojekte (10/2002 - 03/2004)

10/1992 - 09/2002

Barmag Saurer (heute Oerlikon), Remscheid

Senior Project Manager (06/1998 - 09/2002)

Assistent des Entwicklungsleiters (06/1994 - 05/1998)

Inbetriebnahme-Ingenieur im Anlagenbau (10/1992 - 05/1994)

· Koordination und Leitung zahlreicher Anlagenbau-Projekte im Ausland, u.a. in USA, Mexiko, Türkei, Taiwan, China, Thailand, Indonesien, Indien, Süd-Korea, Singapur

Ausbildung

09/1988 - 09/1992

Dipl.-Ing. Maschinenbau (FH), Bergische Universität Wuppertal

09/1976 - 06/1986

Allgemeine Hochschulreife, Gymnasium Wuppertal-Vohwinkel

Zusatzqualifikationen

EDV-Kenntnisse

MS Office-Paket

Sprachkenntnisse

Deutsch: Muttersprache

Englisch: verhandlungssicher

Französisch: fließend in Wort und Schrift

Spanisch: Grundkenntnisse

Weitere Angaben

Weiterbildung

Eigenstudium sowie langjährige Anwendungserfahrung zu Management-/Führungsthemen, z.B.

- **Mitarbeitergespräche** inkl. Zielvereinbarungen
- **Strategieentwicklung** auf Basis von **Kennzahlenanalyse**
- Präsentation und **Repräsentation** des Unternehmens

Sonstige Tätigkeiten

Praktikum Maschinenbau | FAG Kugelfischer, Wuppertal | 10/1987 - 03/1988
Wehrdienst, Lübeck | 07/1986 - 09/1987

Interessen

Restaurierung eines französischen Bauernhauses

Wuppertal, 26.01.2025

